

Yrityksen toiminnan kehittyminen muuttuvassa toimintaympäristössä

Keskustellaan ja opitaan yhdessä!

Maija Suutarinen

Kick Off –tilaisuudet 14.2.2023 ja 15.2.2023



Kestävää kasvua ja työtä -ohjelma

Vipuvoimaa
EU:lta
2014–2020



Euroopan unioni
Euroopan sosiaalirahasto

Sisältö

- Esittely
- Tuote tai palvelu
- Markkinatilanne ja kilpailijat
- Vahvuudet ja heikkoudet
- Asiakkaat
- Rahoitus ja budjetointi
- Käytännön toimet
- Yrittäjän tukiverkosto
- Mihin yritykseni on menossa?



Esittelykierros

- Ketä meitä täällä tänään on ja mitä yrityksemme tekevät

1. Tuote tai palvelu

- Mitä haluat myydä?
- Kenelle?
- Miten?
- Miksi?



2. Markkinatilanne ja kilpailijat

- Mitkä ovat tuotteesi tai palvelusi kilpailuvaltit nykyisillä markkinoilla?
- Miten tuotteesi eroaa muista?
- Millainen hintataso tuotteilla on?
- Mistä hinnat rakentuvat?
- Ja jos yritykselläsi on fyysinen toimipiste, jossa myynti tapahtuu:
 - Millainen markkinatilanne lähiympäristössä on?
 - Millainen on kysynnän ja tarjonnan suhde?
 - Millaisia ovat kilpailijoiden vahvuudet ja heikkoudet?



3. 1. Omat vahvuutesi ja heikkoutesi

- Niin yrittäjänä kuin ihmisenä.
- Mitkä asiat koet omiksi vahvuuksiesi ja heikkouksiesi?
- Mitkä tekijät auttavat sinua menestymään?
- Entä mistä aiheutuu riskejä?



3. 2. Yrityksesi vahvuudet ja heikkoudet

- Mitkä ovat yrityksesi vahvuuksia?
- Entä heikkouksia?
- Mitkä tekijät edistävät yrityksesi menestystä?
- Mistä aiheutuu riskejä?



4. Asiakkaat

- Millaisia ovat tavoittelemasi asiakkaat?
- Millaisia asiakkaasi ovat nyt?
- Millainen on asiakasprofiili?
- Miten aiot tavoittaa heidät ja saada heidät ostamaan tuotteesi?
- Onko heitä tarpeeksi?



5. Rahoitus ja budjetointi

- Miten rahoitat toimintasi vaatimat investoinnit, kuinka suuria ne ovat?
- Miten aiot varmistaa yrityksesi riittävän taloustilanteen seuraavina kuukausina?
- Paljonko rahaa tulee kassaan asiakkailta, entä onko muita tulonlähteitä?
- Miten aiot kattaa yrityksesi säännölliset kulut?
(kuten vuokrat, vakuutukset, markkinointikustannukset, mahdolliset palkat ja tuotantokustannukset)?
- Ansaintalogiikka

Kestävää kasvua ja työtä -ohjelma



6. Käytännön toimet

- Kuinka olet hoitanut käytännön asiat eli
 - toimitilat ja sijainnin
 - tarvittavan kaluston
 - markkinoinnin
 - mahdollisten työntekijöiden palkkaamisen
 - vakuutukset
 - kirjanpidon

Entä mikä on yritysmuotosi ja miksi?

Onhan kaikki asiat varmasti mietitty?



7. Yrittäjän tukiverkosto

- Mitä sitten jos/kun väsyn? Kuka huomaa muutokset minussa tai yritystoiminnassani?
- Miten yritykseni toimii, jos minä en ole työkuntoinen?
- Voiko yritysverkosto auttaa? Voidaanko yhdessä pohtia varasuunnitelmia?
- **VALTAKIRJAT KUNTOON!**



8. Mihin yritykseni on menossa?

Visio: yrityksen tavoiteltu tulevaisuudentila

Missio: yrityksen olemassaolon tarkoitus

Strategia: miten visio saavutetaan

Arvot: periaatteet joiden mukaan yritys toimii

Maailma muuttuu, strategia elää, visio ja missio kehittyvät,
arvot ehkä se pysyvin



Yrityksen arki sujuvaksi – mistä apua yrittämiseen

- Yrityksen arki:
 - Mikä on yrityksen varsinainen tehtävä?
 - Miten ajankäyttö jakaantuu yrityksen arjessa?
 - Omat vahvuudet, missä olen hyvä ja sujuva = ammattilainen?
 - Mitkä yrittämiseen liittyvät tehtävät tuntuvat haastavilta (riskit)?

 - Työtehtävien jakaminen oman verkoston sisällä
 - Verkoston laajentaminen
 - Yhteiset hankinnat ja ostot
 - Oman ammattitaidon jakaminen verkoston hyväksi



Yritysneuvonta ja rahoitus

- Uusyrityskeskukset
- Yrityssuomi.fi
- Yritys-Suomi Puhelinpalvelu
- ELY-keskus yritystuet ja hankkeet
 - Yritysten kehittämispalvelut
 - Yrityksen kehittämisavustus
 - Toimintaympäristön kehittämisavustus
- Business Finland
 - Innovaatioseteli (Oy)
 - Vientipotentiaali

Kestävää kasvua ja työtä -ohjelma



Mitä nyt
Suunnittele ja aikatauluta
Pyydä apua tarvittaessa
Yrittäjän verkostoissa on voimaa!

Kestävää kasvua ja työtä -ohjelma

Vipuvoimaa
EU:lta
2014–2020



Euroopan unioni
Euroopan sosiaalirahasto